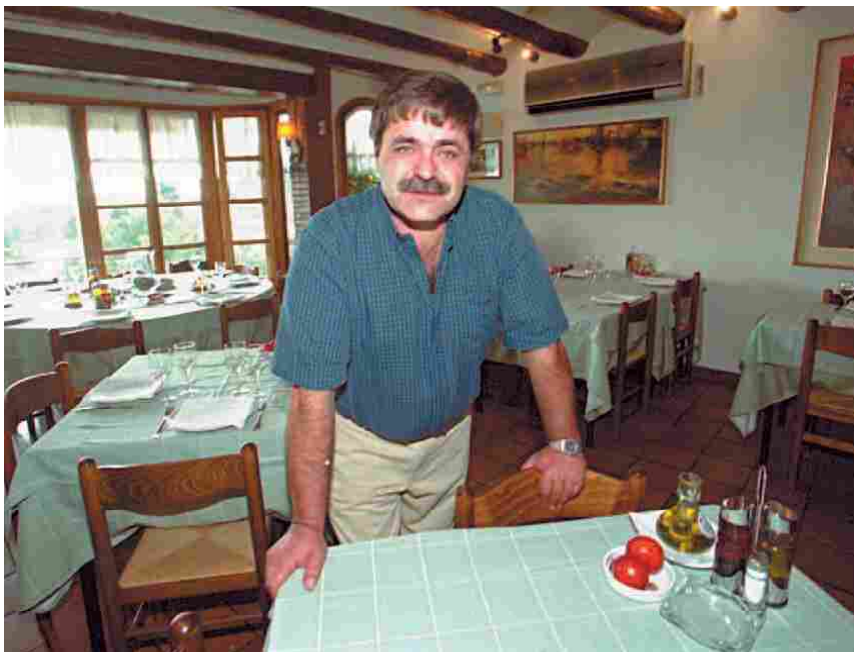


Taiet se propone exportar la construcción catalana a un Brasil en ebullición

La empresa vallesana pretende trasladar al menos 1.400 grúas



Lluís Capdevila, en su restaurante de Ullastrell. El empresario ha encontrado un filón de negocios en Brasil. ARCHIVO

► Lluís Capdevila ha participado en la misión liderada por el conseller Huguet

Josep Lluís Alonso

Lluís Capdevila, empresario de Ullastrell, regresa hoy de Brasil, donde ha estado participando en la misión que ha encabezado esta semana el conseller de Innovació, Universitats i Empresa, Josep Huguet. Este inquieto emprendedor, que regenta una cadena de restaurantes, iniciada con Cal

Taiet de Ullastrell, es uno de los cuatro socios que constituyeron Taiet Brasil Investimentos, una sociedad que empezó con la promoción de un restaurante en la moderna ciudad de Maringá, en el Estado sureño de Paraná. Pero viendo como crece el país y la pujanza de su economía, la empresa pronto se transformó en un operador estratégico para atraer inversiones hacia las enormes oportunidades de negocio que ofrece el país. Brasil es uno de los tres países emergentes que forman parte del G-20 cuya economía, en plena crisis mundial, creció cerca del 5% en 2008.

Capdevila lo tiene tan claro, que se desespera viendo como un sector

como la construcción se está derrumbando en Catalunya, mientras en Brasil vive un auténtico "boom". "En España tenemos la tecnología que permite construir con rapidez y seguridad para las personas. Para eso hacen falta grúas y especialistas en hacerlas funcionar".

Como dato, Capdevila indica que en todo Brasil hay un máximo de 700 grúas, aunque algunas fuentes rebajan la cifra hasta las 400. En cambio, Catalunya sola supera las 4.000, de las que 1.400 están paradas.

Brasil tiene previsto construir un millón de viviendas populares entre 2009 y 2010. Y no hay que perder de vista que en 2014 albergará el Mundial de

Fútbol, otro motor importantísimo para la construcción.

Sao Paulo por sí sola y su área metropolitana tienen una población de 20 millones de habitantes. Taiet Brasil Investimentos está cerrando contratos con el gremio de la construcción de esta gran ciudad, que tiene 17 mil empresas afiliadas. Por eso, Capdevila, consciente de la magnitud de la economía brasileña, resume de forma gráfica que "todo lo que a la construcción le sobra en España, Brasil lo necesita multiplicado por veinte". Por eso, su objetivo ahora es llevar allí no sólo 1.400 grúas —o las que hagan falta—, sino también encofrados, herramientas y, lo más importante, profesionales para utilizarlo y para transferir la tecnología necesaria. "En Brasil, el 'boom' de la construcción es tan rápido que no tiene tiempo de asimilar la tecnología europea ni de formar convenientemente a sus profesionales". Por eso, Taiet Brasil Investimen-

Taiet Brasil Investimentos ha hecho una "joint-venture" para vender el modelo de alquiler de maquinaria

tos ha realizado una "joint-venture" con una empresa local para importar el pack completo: grúas, encofrados y conocimiento. Hace medio año que trabaja en el proyecto. Catorce empresas brasileñas estuvieron en la última edición de Construmat, invitadas por la firma vallesana, y cuatro catalanas, pagadas también por Taiet, han estado en Brasil. Entre éstas figura la Associació Catalana de Llogaters de Maquinaria per a la Construcció (Acallmac), con la que está negociando este proyecto, y lo está haciendo también con varias empresas de encofrados.

No obstante, para Capdevila el principal problema radica en la transferencia de la tecnología constructiva y del manejo de las máquinas. Por eso, se propone llevar también a las personas que tienen que usarlas y mantenerlas. "La transferencia tecnológica es lo que más nos angustia", confiesa. Por eso reclama el apoyo de la Administración para promover el intercambio con universidades catalanas, centros tecnológicos, patronales, expertos en formación profesional... "Tenemos que exportar nuestro 'know-how', lo que sabemos hacer. Pero hay que hacerlo rápido, porque el tren pasa ahora". Es consciente de que con la crisis, los empresarios españoles "están apagando fuegos y no

han tenido tiempo de mirar más allá". Por eso insiste en que este proyecto es una gran oportunidad.

"Eso es lo que le he explicado al conseller Josep Huguet y lo ha entendido muy bien". El conseller de Innovació, Universitat i Empresa, que ha estado en Brasil y Chile acompañando una delegación de 17 empresas entre las que también estaba la terrassense Copcisa Industrial, no sólo lo ha visto claro, sino que ha pedido a las multinacionales catalanas implantadas allí que "actúen de tractoras para las pymes del sector servicios de Catalunya interesadas en entrar en aquellos mercados estratégicos".

EL BALANCE DEL CONSELLER

Durante los cuatro días de periplo, se han hecho más de 60 reuniones de trabajo con responsables de primer nivel de gobiernos federales, estatales y regionales donde se han fijado distintos compromisos bilaterales de cooperación.

Para Taiet Brasil Investimentos, las posibilidades de negocio son tales, que no descarta impulsar el traslado de empresas enteras de subsectores de la construcción que en Catalunya se están muriendo. O, al menos, ponerlas a trabajar para la exportación. Pone a los fabricantes de "puntales" (columnas de metal) como ejemplo. De hecho, la próxima semana recibirá los primeros cuatro contenedores que ha enviado desde Catalunya para empezar a implantar el negocio.

Capdevila señala que lo más sorprendente es que no hay otras empresas extranjeras en Brasil que se estén ocupando de este asunto. "No hay nadie que esté haciendo lo que hacemos nosotros. Otros lo hacen en Europa del Este, en el norte de África, en algunos países de Asia, pero no en Brasil, lo cual ha sido una sorpresa".

En cambio, la paradoja es que "las empresas catalanas del sector están cerrando porque no pueden vender lo que en Brasil necesitan desesperadamente. Ahora es el momento justo para exportar todo lo que a nosotros nos sobra a causa de la crisis".

LA FRASE

"Tenemos que exportar nuestro 'know-how', lo que sabemos hacer. Pero hay que hacerlo rápido, porque el tren pasa ahora"

LLUÍS CAPDEVILA

Socio de Taiet Brasil Investimentos

La Cecot apoya el planteamiento de la Ceoe en el diálogo social

La patronal cree que no hay que poner condiciones previas

Redacción

La Cecot ha hecho público un comunicado en el que manifiesta que comparte con la Ceoe que en estos momentos de crisis económica los empresarios no se pueden levantar de la mesa de negociación colectiva, aunque el pacto por el Pacto Social ha fracasado. Razona que tienen que encontrarse propuestas que ayuden a impulsar la recuperación de la actividad y del empleo, mejorar la protección social y promover una economía sostenible. Entiende que hay que mantener el diálogo abierto "pero, por responsabilidad y coherencia, lo que no tiene sentido es negociar sin ir a la raíz del problema: es necesario

negociar reformas estructurales que potencien la competitividad de las empresas. La Cecot cree que ahora es momento de abordar estos temas y poner un calendario. "El esfuerzo que ahora se realice, contribuirá de forma determinante a aumentar el potencial de crecimiento económico".

NO A CUALQUIER PRECIO

Esta patronal entiende que el Gobierno tenga voluntad y prisa por cerrar el pacto ya que llegar a un acuerdo con este contexto económico es muy importante, pero también cree que "no se puede hacer a cualquier precio". No considera oportuno que el Gobierno haya "sesgado" de entrada la negociación, marcando unas líneas

rojas en el diálogo que especifica lo que se podía negociar y lo que no. Piensa que debería haber dejado que las partes pudieran negociar con libertad, sin límites de entrada.

La Cecot lamenta que de toda la propuesta completa realizada por la Ceoe, el Gobierno haya puesto el énfasis en la rebaja de las cotizaciones a la Seguridad Social. Aunque la Cecot siempre ha mantenido que no tiene sentido un impuesto que grava el empleo no cree que se deba centrar un gran acuerdo de las características del actual, en este eje. Hay otros aspectos sin coste que requieren de coraje político, como la reducción de los plazos de pago de facturas a 60 días o la renovación de la función pública.



Antoni Abad, presidente de la Cecot. ARCHIVO